



Die internationale humanitäre Hilfsorganisation Medair stärkt ihre Präsenz in der deutschsprachigen Schweiz weiter. Dafür suchen wir für unser Büro in Zürich zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## Mitarbeiter/in Grossspender-Fundraising (100 %)

### Verantwortungsbereich

In dieser Funktion kümmern Sie sich um die Mittelbeschaffung bei privaten Grossspendern (High-Net-Worth Individuals). Mit Ihrer Arbeit tragen Sie wesentlich dazu bei, dass die Präsenz von Medair in der deutschsprachigen Schweiz weiter gestärkt wird. Sie betreuen bestehende Spenderinnen und Spender und bauen unser Netzwerk kontinuierlich aus. Dabei verfolgen Sie einen strukturierten Ansatz. Mit dem von Ihnen entwickelten Portfolio leisten Sie einen wesentlichen Beitrag zur Erreichung der Wachstums-Ziele von Medair.

### Arbeitsort und Konditionen

Zürich, Schweiz.

### Eintrittsdatum / Vertragsdetails

Februar 2019 oder nach Vereinbarung. Vollzeit, unbefristeter Arbeitsvertrag.

### Hauptarbeitsbereiche

#### *Innovation und Entwicklung*

- Mithilfe des CRM-Tools ‚Sales Force‘ erstellen und implementieren Sie eine „Moves Management“-Strategie
- Sie erkennen Trends und finden neue Wege zur Entwicklung der Mittelbeschaffung

#### *Fundraising und Beziehungsaufbau zu Grossspendern*

- Sie pflegen persönliche Kontakte zu bestehenden und potenziellen Grossspendern mit dem Ziel nachhaltige Beziehungen aufzubauen.
- Sie erstellen einen Akquise-Plan, erschliessen neue Netzwerke und erweitern Ihre Kontakte
- Sie besuchen externe Veranstaltungen, um zu netzwerken und treten je nach Möglichkeiten als Referent/in auf
- Sie verdanken Ihre Spenderinnen und Spender auf geeignete Weise
- Sie bewerben verschiedene ‚Medair-Produkte‘ und zeigen Möglichkeiten auf, wie Medair unterstützt werden kann, beispielsweise mit einem Vermächtnis
- In Zusammenarbeit mit Ihren Kolleginnen und Kollegen im Global Support Office am Medair-Hauptsitz in Ecublens bauen Sie ein Gremium von gut vernetzten Multiplikatoren auf.
- In Zusammenarbeit mit dem Team in Zürich erstellen Sie ansprechendes Kommunikationsmaterial. Dazu gehören Projektzusammenfassungen, Projektberichte, Anschreiben, Broschüren und Präsentationen.

#### *Zusammenarbeit mit christlichen Netzwerken*

- Sie nutzen die Kontaktmöglichkeiten innerhalb christlicher Gemeinden und Netzwerke, um Einzelpersonen, Unternehmen und Stiftungen für Medair zu gewinnen
- Sie promoten die Einsatzmöglichkeiten bei Medair innerhalb der christlichen Gemeinden und Netzwerke



### Unterstützung von Medair-Veranstaltungen

- Gemeinsam mit dem Team in Zürich organisieren oder unterstützen Sie eigene Fundraising-Events, um mit potenziellen Finanzierungspartnern ins Gespräch zu kommen und bestehende Kontakte zu vertiefen.

### Weitere Aufgaben

- Sie tragen aktiv dazu bei den Bekanntheitsgrad von Medair zu erhöhen und die Organisation innerhalb klar definierter Zielgruppen zu positionieren.

### Spiritualität im Team

- Sie identifizieren sich mit den Werten von Medair und vertreten diese im Kontakt mit Mitarbeitenden, Hilfeempfängerinnen und Hilfeempfängern sowie externen Ansprechpartnern.
- Zusammenarbeit in einer christlichen Arbeitsumgebung. Teilnahme am spirituellen Leben im Team erwünscht. Dazu gehören z.B. ein persönlicher Austausch oder Gebete.

### Qualifikationen

- Abschluss in Marketing, Sales, Account Management oder Kommunikation
- Weiterbildung in Fundraising und/oder Projektmanagement von Vorteil
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Gute Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Flüssendes Schweizerdeutsch von Vorteil
- Gute Französischkenntnisse von Vorteil

### Erfahrung / Kompetenzen

Erforderlich:

- Nachweisbare Erfolge im Bereich Fundraising, Marketing oder Sales
- Arbeitserfahrung im privaten oder öffentlichen Sektor in der Schweiz
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten sowie Präsentationsgeschick
- Freude am Networking
- Analytisches und strategisches Denken
- Fähigkeit, den Spendermarkt einzuschätzen und potenzielle Zielgruppen zu identifizieren
- Proaktive Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Unternehmerische, innovative Denkweise und offen für neue Ansätze
- Fähigkeit, Fundraising-Projekte selbstständig umzusetzen
- Ziel- und Leistungsorientierung
- Teamplayer
- Versiert im Umgang mit MS Office, Erfahrung mit CRM / Sales Management Software

Erwünscht:

- Ausländerfahrung in der humanitären Hilfe oder der Entwicklungszusammenarbeit
- Erfahrung im Umgang mit Social Media

### Vor der Bewerbung

Bitte informieren Sie sich über:

- a) Die [Werte](#) von Medair
- b) [Gesuchte Job-Profile und die Beschäftigungskonditionen](#) für Mitarbeitende in den Medair-Büros weltweit



### Bewerbungsprozess

- a) Bewerben Sie sich für die [ausgeschriebene Stelle](#)
- b) Sie erhalten Rückmeldung von der Personalabteilung am Hauptsitz
- c) Anschliessend führen wir ein Bewerbungsgespräch im Büro in Zürich

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Online-Stellenportal

### Haben Sie noch Fragen?

Bitte kontaktieren Sie: David Farner, Leiter Medair Büro Zürich, Schoffelgasse 7, 8001 Zürich, 043 268 22 01 oder [david.farner@medair.org](mailto:david.farner@medair.org). Vielen Dank.